

Jetons Oikos

Un système de paiement et de redistribution attractif

barème mis à jour le 20/05/2020
valable jusque la prochaine Assemblée Générale Ordinaire de la SAS OIKOS Développement

Le compte « jetons Oikos » est un dispositif interne au programme OIKOS IMPACT, avec lequel nos clients consomment l'accès à nos services.

L'idée s'inspire de celle de l'industrie musicale qui, grâce aux plateformes légales de streaming, a trouvé le moyen de monétiser le contenu musical en ligne. Ce contenu était accessible gratuitement, mais non-organisé, via d'autres plateformes ou via le téléchargement, ce qui n'incitait pas le public à payer. Depuis l'arrivée des plateformes légales, le chiffre d'affaires de l'industrie musicale a repris sa croissance : **en organisant l'accès, ces outils ont permis une facturation de ce qui se trouvait accessible également gratuitement de manière anarchique.**

Notre plateforme (ci-après appelée « la Plateforme ») est un de ces outils, organisant l'accès en ligne aux contenus gratuits de la RSE et de l'Impact : **une grande base de contenus édités par des Partenaires extérieurs** (ci-après appelés « les Partenaires »), **experts dans leur domaine, rémunérés selon l'utilisation de leurs créations par les clients OIKOS IMPACT.** Pour la première fois, un outil permet aux Partenaires et experts en matière de RSE et d'Impact de monétiser leurs contenus.

Pour les clients, le processus de jetons est une facturation « douce » de la consommation des contenus en ligne. Il les inscrit dans une expérience-client à long terme, leur procure différents avantages, et leur permet de découvrir de nouveaux savoirs et de nouveaux Partenaires.

Les clients de la plateforme peuvent être des particuliers ou des personnes morales. Ils peuvent ouvrir un compte gratuitement en ligne, et sont appelés « Comptes gratuits » dans le présent document, ou souscrire un abonnement annuel payant. Ils sont alors appelés « Abonnés de la Plateforme » dans le présent document. Le terme « Client » regroupe l'ensemble des 2 situations.

1. Processus d'échange

Plusieurs actions permettent à un client de se voir crédité de jetons :

- en créant son compte sur la plateforme IMPACT CONNECT : + 5 jetons,
- en participant à des événements, gratuits ou payants :
 - Écoute d'un podcast, visionnage d'une vidéo, lecture d'un article : +2 jeton*
 - Participation à un meetup : +2 jetons*
 - Présence à une conférence ou une webconférence : +5 jetons*

**dans les 3 cas, l'obtention des jetons est conditionnée à la réponse correcte à 3 questions portant sur le contenu présenté lors de l'évènement.*

- en répondant aux 42 questions du niveau 1 de l'auto-diagnostic, et publiant ses résultats : +10 jetons
- en achetant un contenu : +5 à +20 jetons en fonction du cout

- en les recevant de Oikos ou d'un Partenaire qui souhaite se valoriser lors d'une opération spéciale
- en les achetant directement sur la plateforme, par 50, 100 ou 200, ce qui lui permet d'en obtenir respectivement 53, 106 ou 220.
- en s'abonnant à l'année, ce qui le crédite d'un nombre de jetons correspondant à 10 % de la valeur annuelle de l'abonnement (maximum 400 jetons).

Les jetons sont utilisés par les Clients pour

- découvrir les informations de contact d'une fiche Partenaire : 5 jetons
- accéder aux contenus de la savoirothèque : 1 jeton par contenu
- accéder à du contenu payant de la plateforme (consommation) : équivalent du prix en €
- participer au « pot commun » permettant à l'ensemble des Partenaires de bénéficier de moyens supplémentaires pour améliorer l'impact de l'Economie : don libre
- créditer un Partenaire choisi afin de le soutenir financièrement : don libre
- financer les actions de la fondation Oikos : don libre
- laisser une note ou un commentaire à un Partenaire : 1 jeton

Les Partenaires reçoivent des jetons lorsque

- un Client découvre les informations de contacts le concernant, sur la Plateforme IMPACT CONNECT : +2 jetons
- un client écoute un contenu de la savoirothèque et répond correctement aux 3 questions : +1 jeton
- un Client interagit avec un Partenaire sur IMPACT CONNECT, en consommant des jetons. Le compte du Partenaire est identifié, et les jetons lui sont attribués.
- Un de leur service est acheté par un Abonné de la Plateforme IMPACT CONNECT. Le Partenaire se voit alors crédité de jetons, en complément de la rémunération directe par l'Abonné. Le nombre de jetons est calculé au prorata du chiffre d'affaires effectué par ce Partenaire via IMPACT CONNECT, avec un taux correspondant à l'équivalent en jetons de 10 % du chiffre d'affaires, avec un nombre maximum de 50 jetons par opérations, 1 opération par mois (même Partenaire, même Client).

Les jetons sont utilisés par les Partenaires pour

- récompenser les Clients qui les suivent, les inciter à interagir, faire connaître leur contenus et acheter leur services.
- Être convertis en euros auprès de Oikos.

Oikos reçoit des jetons lorsque

- un Client découvre les informations « contacts » d'une fiche : 3 jetons dont 1 est reversé à la fondation Oikos
- un Client les utilise pour payer tout ou partie d'une prestation via IMPACT CONNECT

L'ensemble de ce dispositif permet de monétiser les échanges de manière douce mais concrète, pour permettre de valoriser le sérieux et l'intérêt de la plateforme. Car « ce qui n'a pas de prix n'a pas de valeur ».

2. Valeur d'un jeton Oikos

Un jeton Oikos a une valeur de 1€.

3. Exemple de valorisation pour un Partenaire

Un Partenaire qui aura

- une fiche consultée 10 fois par mois, pendant 10 mois
- posté 10 contenus, lesquels seront consultés 10 fois par mois, pendant 10 mois
- interagi avec ses clients en recevant 30 commentaires et avis par mois
- vendu 5 formations à 500 € chaque mois pendant 10 mois sur l'année, à des Abonnés de la Plateforme différents

touchera un ensemble de

- 200 jetons pour les consultations de fiche
- 1.000 jetons pour les consultations de contenus
- 360 jetons pour les commentaires et avis
- 2.500 jetons pour les formations vendues à des Abonnés de la Plateforme

soit un total de 4.060 jetons, correspondant à une valeur de 4.060 €, soit 16,24€ % de plus-value sur ses ventes aux Abonnés de la Plateforme.

4. Exemple de valorisation pour un Client de la Plateforme

Un Client indépendant qui aura

- créé son compte sur IMPACT CONNECT
- réalisé son auto-diagnostic niveau 1
- participé à 2 meetup dans l'année
- découvert 15 contenus en ligne dans l'année
- laissé 20 commentaires et avis dans l'année
- réalisé son auto-diagnostic niveau 2
- souscrit un abonnement pour une année à la gestion de projet en ligne

- découvert 30 fiches de Partenaires dans l'année
- fait 2 dons à un Partenaire et 2 dons à la fondation OIKOS
- acheté 4 contenus à des Partenaires

dépensera un ensemble de

- 500 € pour le niveau 2, potentiellement pris en charge par son OPCO
- 2.280 € pour l'abonnement
- 2.000 € pour les formations, prises en charge par son OPCO

Son compte « jetons Oikos » évoluera dans le même temps, ainsi :

- + 5 jetons pour la création du compte
- + 10 jetons pour le niveau 1
- + 2 jetons pour les meetup
- + 15 jetons pour la découverte des contenus
- 20 jetons pour les commentaires et avis
- + 50 jetons pour le niveau 2
- + 228 jetons pour l'abonnement
- 150 jetons pour les découvertes de fiches
- 20 jetons pour les dons
- + 200 jetons pour l'achat de contenus

soit un total de 320 jetons cumulés, transformés en réduction de services achetés.

Il aura donc bénéficié de 4.900 € de services qui ne lui coûteront probablement que 2.130 € en raison de la prise en charge par son OPCO et de la réduction cumulée obtenue sur une année.

Il aura par ailleurs bénéficié d'un accompagnement complet, découvert de nouveaux contenus, disposera d'un programme optimisé et d'un bilan annuel de son activité en matière de RSE, de performance économique et d'impact.

Pour 177,5 € par mois.